

2015年11月27日

株式会社セゾン情報システムズ

HULFT Partners Program (HPP) に SaaS, IaaS, PaaS 事業者向けのプログラムを新設

株式会社セゾン情報システムズ（本社：東京都豊島区、代表取締役社長：宮野 隆、以下「セゾン情報システムズ」）は、世界売上シェア No.4（※1）、国内シェア No.1（※2）のファイル転送ツール「HULFT（ハルフト）」のパートナー様ご支援制度「HULFT Partners Program (HPP)」に、SaaS, IaaS, PaaS 等のサービスを提供しているサービスプロバイダー様を加え xSP Partner として12月1日より新たにご支援を開始いたします。

HULFT は企業内・企業間システム連携ミドルウェアのデファクトとして1992年の製品リリース以来、世界42ヶ国、8,200社以上のお客様にお使いいただいております。以前よりHPPでは製品を販売するパートナー様を中心にご支援する制度を構築しております。このたび、昨今のお客様の利用環境がオンプレミスからクラウドに急速に進んでいることを踏まえ、以下の目的でHPPの新しい分野としてマーケットのトレンドにフィットしたSaaS, IaaS, PaaS等のサービスを提供しているパートナー様を加えご支援することといたしました。

■HULFT Partners Program の概要

- 1) HPP に新たに各種のサービスプロバイダー様の加入を推進することにより、お客様の取引プロセスの簡素化と利用方法の選択肢を拡大し、より利用しやすい環境を提供します。
- 2) SaaS, IaaS, PaaS 等のサービス提供を行っているパートナー様のビジネスモデルの多様化に対応したご支援を提供します。
- 3) ファイル転送、データ連携マーケットにおいてパートナー様及びお客様のビジネス拡大へ貢献します。

■HULFT Partners Program の詳細

添付の別紙をご参照ください。

※1 Source: IDC, Oct 2014, “Worldwide Managed File Transfer Software 2013 Vendor Shares” (#252028) Managed File Transfer Software Revenue (2013)

※2 出典：株式会社富士キメラ総研「2004-2010 パッケージビジネスソリューションマーケティング便覧」
「ソフトウェアビジネス新市場 2011-2015 年年度版」〈パッケージ・金額ベース〉

・「HULFT」その他「HULFT」関連製品は、セゾン情報システムズの登録商標です。
・本リリースに掲載する社名または製品名は、各社の商標または登録商標です。

■HULFT(ハルフト)について

(製品詳細 URL : http://www.hulft.com/software/hulft_8/index.html)

「HULFT」は1993年の発売以来、対応プラットフォームを拡張しながら業務システムのファイル転送に必要な機能を実装し続け、業種・業界を問わず、全世界で42カ国、8,200社^{※3)}のお客様にご利用いただいているファイル転送ミドルウェアです。集配信機能、集配信管理機能に加え、セキュリティ、ファイル転送前後の連携機能など、ファイル転送周辺に必要な機能を提供しております。

※3) 2015年9月末現在

■株式会社セゾン情報システムズについて

本 社 : 〒170-6021 東京都豊島区東池袋 3-1-1 サンシャイン 60 21F

設 立 : 1970年9月1日

代 表 者 : 宮野 隆 (代表取締役社長)

資 本 金 : 1,367,687,500円

事業内容 : 金融システム事業、エンタープライズ・ソリューション事業、BPO事業、HULFT事業

証券コード : 9640 (東京証券取引所 JASDAQ スタンダード市場)

URL : <http://home.saison.co.jp/>

<報道関係者様からのお問合せ先>

株式会社セゾン情報システムズ

広報担当: 豊田・湯村

TEL: 03-3988-3477

E-mail: kikaku@saison.co.jp

<製品に関するお問合せ先>

株式会社セゾン情報システムズ

HULFT 事業部 伊藤・中島

TEL: 03-3988-5301

E-mail: hulft@saison.co.jp

別紙：HULFT Partners Programについて

セゾン情報システムズでは当社「HULFT Series」製品をお取り扱い戴くパートナー様をご支援させていただく「HULFT Partners Program (HPP)」をご用意しております。HULFT パートナーとして、販売パートナー様、テクニカルサポートパートナー様、導入パートナー様 62 社で構成されており、情報提供、マーケティング支援、営業支援、スキル向上支援等各々に価値あるご支援プログラムをご提供しております。HPP は以下の「ビジョン」「基本理念」、並びに「基本方針」を根幹として設計されております。

i) ビジョン

- ・ 業界 TOP 製品ベンダーとして、お客様の事業活動上に必要不可欠なデータ・ファイル連携分野において、業界トップの製品ソリューションをパートナー様に提供し続けます。
 - ・ パートナー様がお客様に対して優れた価値を提供できるよう支援します。
- ビジョン実現のための「商品開発」「商品のデファクト化」「取引プロセスの標準化」の投資は継続します。

ii) 基本理念

～ パートナー様と共に・・・～

当社製品をお取り扱い戴くパートナー様は、HULFT 製品群がなくても事業維持、成長は可能ですが、製品ベンダーである当社は、パートナー様にお取り扱い戴き、お力をお借りすることなくして事業存続はあり得ず、パートナー様は当事業存続に必要な不可欠な重要な存在です。

日々お客様に接し、経営課題、IT 課題を共有し、お客様に対して提案、構築、運用活動をしているのはパートナーの皆様です。当社製品は、皆様がお客様に提案・構築されるシステムに組み込まれて提供されるものであり、当社単独でお客様に提案、提供、構築サービスすることは非常に難しい製品です。パートナーの皆様とご一緒に活動させていただくことが全てであり、その意味で、「伴に」の「伴」を伴侶の伴としています。終生のパートナーとして互いに認め合い、役割と責任を持ち、切磋琢磨し、「伴」に成長していく、イコールパートナーの関係でありたいと願いを込めて！そして、パートナー様と協力して“安心社会の実現”を図りたいという想いです。

iii) 基本方針

- ・ お客様満足度向上
- ・ 製品／サービス品質向上
- ・ HULFT ブランドの更なる向上

製品ベンダーとして時代環境に適応したタイムリーな製品・サービス提供、製品利用価値訴求含めたマーケティング活動、スキル取得・向上支援活動、取引プロセスの簡素化、パートナープログラム拡充等を通じて、日々お客様と接しているパートナーの皆様とご一緒に、「お客様満足度向上」「製品・サービス品質向上」を実現したいと考えております。

また、ファイル転送分野では「HULFT」の認知度はとても高く皆様に浸透しておりますが、現在の HULFT 事業の内容、戦略等十分理解戴いていないことも認識しました。

上記具現化活動を継続実施することを通じて、パートナーの皆様と十分な情報シェアが可能となり、当社製品を取り扱うことにより皆様の付加価値が向上し、皆様とご一緒に安全・安心の「HULFT ブランド」が製品ブランドから「ファイル転送分野だけでなく、様々なシステム間の新たな繋ぎの事業ブランド」へ進化・発展し、ビジネス成長できればと考えております。

以上